

## Faire de la fiscalité et du financement une opportunité commerciale en entreprise

Commerce et relations clients VL, VUL, VI

### Public

Toutes populations  
du commerce VN  
VO

### Prérequis

Aucun prérequis

### Lieu

Toute la France

### Mode d'apprentissage

Distanciel

### Durée

2 x 90 min (3h)

### Objectifs :

- Découvrir les besoins du client professionnel afin de mieux le conseiller sur les incidences fiscales
- Connaître la fiscalité suivant le type de véhicule en VN ou VO sur les véhicules VP et VUL
- Savoir identifier la forme juridique du client en personne morale pour adapter son offre
- Le financement une étape clef pour optimiser sa fiscalité

### Programme :

1. Le client professionnel et sa forme juridique
2. Le VUL fiscalité et financement
3. Le VP les règles de la fiscalité française
4. La fiscalité sur le verdissement des flottes

### Les '+' de la formation :

- **Spécialiste du VO** reconnu depuis **15 ans**, qui accompagne les plus grands noms de l'automobile
- Expérience du formateur : **vente automobile** et **gestion de centres de profit**
- Méthodologie NOVA MS qui a fait ses preuves (3500 stagiaires formés par an)
- Pédagogie dynamique et agréable, formation 100% opérationnelle
- Exercices, ateliers, Quiz et sondages pendant la formation

### Contact NOVA MS

Tel : 06 15 53 07 62

Mail : [info@nova-ms.fr](mailto:info@nova-ms.fr)